UniHA au côté des établissements de son réseau pour faciliter l'installation de la fonction achat des G roupements hospitaliers de territoire (GHT)

1. Des livres blancs sur l'organisation de la fonction achat des GHT
2. Un accompagnement personnalisé et de proximité aux établissements
3. Une solution qui permet de simplifier la relation entre les hôpitaux et le Trésor Public

Dès le 1er janvier 2018, les établissements supports des GHT (groupements hospitaliers de territoire) devront avoir organisé la fonction achat au service de l'ensemble des établissements membres du GHT. Déjà fortement engagé dans l'appui aux établissements de santé à travers une gamme de prestations destinée à les accompagner dans la mise en place de leur GHT, UniHA a constaté que les équipes achat restent souvent désarmées pour préparer cette transition : l'échéance est proche et la diversité des situations empêche la mise en place d'un modèle unique, reproductible dans tous les cas.

Parce qu'UniHA est constitué d'hospitaliers qui connaissent les difficultés de l'intérieur, qui vivent au quotidien la réalité de leurs collègues, le groupement apporte des solutions concrètes et opérationnelles aux établissements publics de santé. Immergé et imprégné de l'expérience concrète du terrain hospitalier, cet accompagnement se distingue nettement d'une offre de conseil externe.

1. Des livres blancs sur l'organisation de la fonction achat des GHT

Coconstruits par les directeurs achats hospitaliers, avec l'aide de l'appui juridique d'UniHA, ces livres blancs constituent des recueils d'information clefs. Ils comportent des réponses précises et pragmatiques, des conseils et modèles de documents concrets pour réorganiser les services achats hospitaliers des GHT.

Conçus comme des outils collaboratifs mis à la disposition de la communauté hospitalière, ces Vade-Mecum
portent respectivement sur les relations entre établissement support et établissement partie et sur les délégations de signature.

>> Ces Vade-Mecum sont à télécharger :

La répartition des compétences à l'intérieur de la fonction achats des GHT

Délégation et mise à disposition au sein des GHT

1. Un accompagnement personnalisé et de proximité aux établissements

UniHA propose un accompagnement personnalisé et de proximité des GHT, selon leurs priorités, à un prix nettement inférieur à celui d'une journée de conseil. La première étape consiste à mettre en œuvre une cartographie des données contractuelles au niveau du GHT.

« A l'écoute des membres du réseau, l'offre s'est précisée sur les besoins suivants : continuité de la production contractuelle, maîtrise des risques juridiques, performance achat... C'est un service rendu aux hospitaliers », souligne William Luquet, responsable hospitalier en charge de cet appui au sein du réseau UniHA.

Assurer la continuité opérationnelle de la production contractuelle

UniHA propose aux GHT de les accompagner dans la gestion de la synchronisation des dates de renouvellement de marchés et d'identification des marchés prioritaires à faire converger . La méthode passe par une cartographie de l'ensemble des données contractuelles et des achats au sein du GHT. Elle vise au

recensement exhaustif des contrats
en cours et de leurs échéances,
l'
orga
nisation des données et analyses,
la
r
épar
tition des achats par famille, fournisseur, procédure.

Maîtriser les risques juridiques

UniHA accompagne le GHT pour déterminer le taux de couverture contractuelle de l'ensemble de ses achats et acheter
en toute sécurité.

Installer une performance achat durable au sein du GHT

L'accompagnement, pragmatique et opérationnel, permet aux établissements de parvenir à des gains
sur achats pérennes et durables.

3. Une solution qui permet de simplifier la relation entre les hôpitaux et le Trésor Public

UniHA simplifie les relations entre acheteurs et comptables publics en développant des outils de dématérialisation complète de la commande publique.
Au terme
d'un travail conduit sous l'égide de la DGFIP (Direction Générale des Finances Publiques), t
ous les
groupements d'achats hospitaliers et GHT
pourront
transmettre en un seul lieu les différentes
données marchés
:

données de recensement, données essentielles et données comptable
s
demandées par chacun des comptables publics
.

Jusqu'à présent, chaque établissement devait lui-même transmettre les pièces justificatives de marchés à son trésorier. O
r d
ans le domaine pharmaceutique, un marché peut atteindre plus de 200 pages pour une dizaine de documents
!
Désormais
UniHA se charge de communiquer électroniquement l'ensemble de
s
pièces
à la DGFIP
qui aura en charge la diffusion auprès de l'ensemble des trésoriers concernés
. Les établissements n'
auront
plus à transmettre ces pièces à chacun de leur trésorier.