

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

Le GCS Pharma-Hauts-de-France, groupement qui a pour objet l'achat des produits de santé dans la région Hauts de France

,
r
représentant 90 établissements de santé

,
a choisi UniHA pour
confier
ses
marchés
s d
,

acquisition de
m
médicaments
non concurrentiels (
cette expression d
désigne les médicaments
d
,

origine
, non
exposés à la concurrence des médicaments généri
ques
et
biosimilaires)
à un opérateur d
,

acha
ts
national
en produits de santé
.

Selon les termes de la convention signée mardi 7 mai 2019 entre les deux parties, UniHA cond
uir
les procédures et le déploiement des marchés publics conclus a

Le GCS Pharma-Hauts-de-France confie à UniHA ses achats de médicaments non concurrentiels

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

à compter
du 1
er
juin 2019
pour une durée initiale de trois
ans
. UniHA
prendra en charge
les achats
de
médicaments
non
concurrentiels
pour
tous les
établissements et GHT membres d
u
GCS Pharma-Hauts
-de-France
,
aux meilleures conditions.
Le
GCS Pharma-Hauts
-de-France
devi
ent membre
à par
t
entière d
,
UniHA
.

Cette démarche s'inscrit dans le cadre des recommandations du programme PHARE (DGOS, ministère des Solidarités et de la Santé

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

)
, qui
préconise d
,
affecter t
ous les achats de la famille de
médicaments considérés comme "mono
polistiques"
au
n
iveau natio
nal.
L
,
exigence de
performance
économique
et
|
,
optimisation
des processus d
,
achat
,
ainsi que la prévention des risques
de rupture de stocks
,
ont conduit à
cette recommandation
.

« Le ministère des Solidarités et de la Santé a préconisé que les achats de médicaments non-concurrentiels soient confiés aux opérateurs nationaux pour améliorer la performance économique sur ce segment

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

de marché important

,
aux
produ
its
en situation de
monopole

.
U
niHA nous a apporté à cet égard la meilleu
re réponse.

Grâc
e
à cet accord,
notr

e
groupe
m
e
nt
peut
maintenant
se

consacrer
à
sa v
érit
a
ble valeur ajoutée
, à savoir

l
a proximité.
En restant l

,
interloc
uteur unique
de nos adhérents, nou
s leur simplifions
le travail administratif

»
,
explique Jenny Gressie

r,
administrateur
r
du GC

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

S
Pharma-Hauts
-de-
France
.

« Ce partenariat souligne la volonté d'UniHA de construire un accompagnement sur mesure qui
répond
aux besoins
quotidiens
des hospitali
ers

.
Avec cet accord,
UniHA

s
,

ouvre à
de nouveaux
modèles
de co
opération
pour
que tous
le

s hospitaliers construisent ensemble
de nouveaux proje
ts

,
notamment
des projets achats construits sur la valeur globale

.
Nous cultivons
également
la
proximité
, comme l

Écrit par UniHA

Jeudi, 09 Mai 2019 20:48 - Mis à jour Jeudi, 09 Mai 2019 20:56

a
montré
la création
de notre
réseau d
,
"
amb
assadeurs
"
régionaux
débu
t 2019
»
,
indique
Bruno Ca
rrière, directeur général d
,
UniHA.