Il était une fois l'aventure entrepreneuriale... Trois dirigeants de startup témoignent

Organiser un colloque autour du sujet Physique & entrepreneuriat = création de valeur... Le pari était risqué...
IncubAlliance
et la SATT Paris-Saclay l'on relevé
!
Et bien relevé puisque ce sont près de
350
personnes qui ont
participé à ce 2
nd
Forum
IncubAlliance
-SATT
le 4 novembre dernier,
pour en savoir plus sur cette étrange équation
.
Au
coeur
des échanges
:
les témoignages passionnants de dirigeants de startup
passées pour la plupart chez
IncubAlliance
.
Trois d'entre eux
témoignent
:
François Sylla, co-fondateur de
SourceLab
;
Mathieu Carras, fondateur de
mirSense
;
Stéphane
Pannetrat
, directeur général d'Art-Fi
.
Retour avec eux

sur les principales leçons tirées de leur expérience.

En quelques mots, pouvez-vous revenir sur votre parcours et nous présenter votre société ?

François Sylla - SourceLab : Ingénieur de l'ESPCI, j'ai consacré une thèse au développement d'un composant d'accélérateur laser-plasma.
Une fois ce composant breveté, j'ai réalisé qu'il était en mesure de répondre
à de nombreux besoin
s
. C'est de ce constat qu'est né
e
Sourcelab
, qui
développe et
commercialise
des sources de particules et de rayonnement
via
un système d'interaction laser-plasma.
Aujourd'hui,
SourceLab
adresse
différents types de marché
s
: le marché de la recherche scientifique en physique fondamentale
; le marché industriel du contrôle non destructif
; le marché médical.

Mathieu Carras - mirSense : Après 10 ans de carrière comme chercheur et ingénieur en R&D, un concours de circonstances a voulu que mon développement technologique
- alors que je travaillais chez Thalès -
réponde à un besoin marché et présente de
forts avantages concurrentiel
s
. H
abité depuis longtemps par l'envie de créer une entreprise, j'ai immédiatement saisi cette opportunité et créé
mirSense
. Avec cette société, notre ambition est de
dém
ocratiser l'utilisation des lasers dans le domaine de l'analyse chimique.

Nous développons donc des capteurs compacts temps réel et de faible coût pour répondre à ce besoin.

Stéphane Pannetrat - Art-Fi : Tout a commencé chez Sagem Mobiles - où je me suis spécialisé dans les mesures de champs électromagnétiques - par la rencontre avec mon associé. En travaillant ensemble, nous avons fait le constat d'un décalage entre l'offre proposée par les fournisseurs de systèmes de mesure d'exposition et le besoin des industriels. Nous avons alors créé ensemble Art-Fi, une société qui commercialise un instrument de mesure innovant de l'exposition des personnes aux ondes électromagnétiques émis par des équipements télécoms sans fil.

Que vous a apporté votre passage chez IncubAlliance ?

François Sylla - SourceLab : L'incubation m'a apporté deux choses très importantes : me poser les bonnes questions, notamment en termes de financement, pour assurer la viabilité de ma société ; m
e confronter à d'autres entrepreneurs à des étapes plus o
u moins avancées de leur projet
et ainsi
parvenir à construire ma propre vision et m
a propre méthodologie.

Mathieu Carras - mirSense : Ce temps d'incubation a été crucial. Lorsque j'ai sauté le pas de la création d'entreprise, je pensais
en effet
savoir ce qu'était être entrepreneur. Or c'est uniquement en me confrontant aux autres incubés et en assistant aux formations dispensées à
IncubAlliance
que j'ai fait cet apprentissage.

L'incubation
m'a vraiment permis de «
mâturer
» le concept d'entrepreneuriat et de
changer,
non seulement d'environnement
,
mais aussi de mentalité.

Stéphane Pannetrat - Art-Fi : Mon passage chez IncubAlliance m'a permis de mieux comprend re l'écosystème de la création d'entreprise à la française, d'identifier les différents intervenants du domaine et surtout d'articuler progressivement des techniques de financement. Nous avons également pu bénéficier pendant notre incubation de l'excellent cursus de formation s très opérationnelles
proposé par
IncubAlliance
.

Quels conseils donneriez-vous à un chercheur tenté par la création d'entreprise ?

François Sylla - SourceLab : Tout d'abord de se demander à qui pourrait servir le travail qu'il est en train de faire. Comme la recherche, l
'aventure entrepreneuriale est une démarche de création.
Mais, contrairement à la recherche, elle s'adresse à des secteurs très variés de la société. Par ailleurs, d
'un point de vue pratique,
je lui conseillerai de ne pas rester seul et de
se rapprocher
très vite
de structures d'accompagnement
, telles que les cellules de valorisation qui font le relais vers les incubateurs.

Mathieu Carras - mirSense : D'être certain d'avoir une appétence forte pour ce type d'aventure car, de la recherche à l'entreprise, le changement de culture est radical. Il est par ailleurs essentiel de s'entourer de structures professionnelles qui, à l'image d'IncubAlliance, permettent à des chercheurs d'entrer dans le monde de l'entrepreneuriat, en en comprenant les mécanismes et en en assimilant les besoins.

Stéphane Pannetrat - Art-Fi : De faire preuve de beaucoup de persévérance et de ne pas sous estimer l'importance fondamentale de la constitution de l'équipe et de la motivation de celle-ci pour pouvoir passer les moments les plus difficiles. Aussi innovante soit-elle, une entreprise ne décollera pas sans une équipe solide.

Toutes les vidéos du forum dont l'intervention de Mathias Fink

Pour en savoir plus : http://forum.satt.incuballiance.fr/

Pour en savoir plus sur la société Sourcelab : http://www.sourcelab-plasma.com/

Pour en savoir plus sur mirSense : http://mirsense.com/

Pour en savoir plus sur la société Art-Fi : http://www.art-fi.eu/