Les acteurs de l'industrie pharmaceutique se rassemblent à Madrid pour redéfinir le futur de la gestion de la relation client à l'occasion du Veeva Commercial Summit Europe

A cette occasion, de nombreux intervenants venant d'entreprises telles que Almirall, AstraZeneca, Bayer, BioNTech, Glenmark ou encore GSK partageront leurs approches innovantes pour atteindre l'excellence en matière commerciale

BARCELONE, le 29 octobre 2024 - Veeva Systems (NYSE: VEEV) annonce que les représentants d'Almirall, AstraZeneca, Bayer AG, BioNTech SE, Glenmark et GSK figureront parmi les intervenants du Veeva Commercial Summit Europe qui se tiendra du 19 au 21 novembre à Madrid, en Espagne. Les professionnels des sciences de la vie se réuniront pour échanger autour de nombreuses innovations et stratégies visant à améliorer les conditions de vie des patients grâce à une approche connectée au sein des équipes commerciales.

Le Veeva Commercial Summit, l'un des plus grands rassemblements européens des acteurs dans le domaine des sciences de la vie, réunira plus de 1 200 professionnels de l'industrie autour de 100 conférences. BioNTech et GSK seront les têtes d'affiche de la plénière d'ouverture. Chris Moore, Président de Veeva Europe, Matt Farrell, vice-président exécutif de la stratégie commerciale et Arno Sosna, directeur général des solutions CRM chez Veeva, se joindront à eux pour échanger sur les innovations en matière de gestion de la relation client.

Voici quelques conférences parmi les plus attendues :

- **AstraZeneca** et **BioNTech SE** témoigneront sur la manière dont ils intègrent l'IA en matière d'engagement client et présenteront quelques cas d'usage.

- **GSK** et **Takeda** présenteront leurs stratégies pour s'assurer que les équipes sur le terrain et le marketing utilisent un contenu pertinent, personnalisé et percutant.

- **Almirall** et **Glenmark** expliqueront leur approche de la gestion des comptes clés qui permet une collaboration transversale qui favorise l'efficacité et l'optimisation.

- **Daiichi Sankyo Europe GmbH** et **Pfizer** mettront en avant leur utilisation des données pour découvrir nouveaux insights permettant de développer l'activité commerciale.

- Les responsables médicaux de **Bayer AG** et **UCB** évoqueront la manière dont ils suppriment les silos entre les équipes médicales et commerciales pour améliorer la collaboration, l'efficacité opérationnelle ainsi que leur impact.

- Le responsable de l'unité dédiée aux essais cliniques du **centre de cardiologie Monzino** rejoindra GSK et Veeva sur scène pour expliquer pourquoi une collaboration efficace entre les acteurs pharmaceutiques, les leaders d'opinion (KOL) et les professionnels de la santé est cruciale pour le bénéfice des patients.

"Lorsque les équipes commerciales, marketing, médicales et des autres services collaborent en s'appuyant sur une seule et unique ressource pour s'assurer que chaque interaction avec un professionnel de santé repose sur la précédente, elles agissent de manière plus efficace», déclare **Chris Moore, président de Veeva Europe**. «Chaque année, à l'occasion du Veeva Summit, la communauté des responsables de l'industrie des sciences de la vie échange sur ses pratiques et idées innovantes afin de s'inspirer les uns des autres et faire progresser l'industrie.»

Le Veeva Commercial Summit est ouvert exclusivement aux professionnels des sciences de la vie. Inscrivez-vous et consultez l'agenda de l'événement sur veeva.com/eu/Summit .

Pour plus d’informations

Rejoignez-nous sur LinkedIn :

linkedin.com/company/veeva-systems

A propos de Veeva Systems

Veeva est le leader mondial des logiciels Cloud pour l’industrie des sciences de la vie. Pariant sur l’innovation, l’excellence de ses produits et la réussite de ses clients, Veeva compte plus de 1000 clients, des plus grandes entreprises pharmaceutiques mondiales aux sociétés de biotechnologie émergentes. En tant que société d'intérêt public, Veeva s'engage à concilier au mieux les intérêts de toutes les parties prenantes, y compris les clients, les employés, les actionnaires et les industries qu'elle sert. Pour en savoir plus, rendez-vous sur veeva.com/eu/fr

Déclarations prospectives de Veeva

Ce communiqué contient des déclarations prospectives concernant les produits et services de Veeva, ainsi que les résultats ou avantages attendus de l'utilisation de nos produits et

services. Ces déclarations sont basées sur nos attentes actuelles. Les résultats réels peuvent différer sensiblement de ceux qui y sont exprimés et nous n'avons aucune obligation de mettre à jour ces déclarations. De nombreux risques sont susceptibles d'avoir un impact négatif sur nos résultats, y compris ceux divulgués dans notre formulaire 10-Q pour la période se terminant le 31 juillet 2024, que vous pouvez trouver ici (un résumé des risques susceptibles d'avoir un impact sur notre activité se trouve aux pages 9 et 10), et dans nos dépôts ultérieurs auprès de la SEC, auxquels vous pouvez accéder sur sec.gov.