Forte hausse du chiffre d'affaires 2014 : +69% à 10,3 M€

- Plus de 8 000 SpineJack® implantés en 2014

- Plus de 17 000 implants posés depuis le lancement du produit fin 2010

Accélération de la dynamique de croissance attendue en 2015

Trésorerie solide à 10 M€

Toulouse, le 26 Janvier 2015 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM / éligible PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires consolidé annuel et son niveau de trésorerie au 31 décembre 2014
[1]
.

Forte croissance en 2014

En milliers d'Euros

Trimestriel

Annuel

T4	2014
T4 2013	
r	(%)
2014	
2013	
r	(%)
Chiffre d'affaires	

2 927

2 026

\+ 44,5 %

10 315

6 123

+68,5 %

Au cours de l'année 2014, les ventes de VEXIM ont dépassé 10 M€ et représentent environ 7% de parts de marché des fractures vertébrales en Europe, ce qui démontre la forte adoption du SpineJack®. Cette croissance de 68,5% résulte du déploiement dynamique du SpineJack® sur l'ensemble des zones géographiques, adressées par le réseau de vente directe en Europe (82% du chiffre d'affaires) et par des distributeurs spécialisés dans d'autres pays du monde (18% du chiffre d'affaires). En effet, plus de 8 000 implants SpineJack® ont été vendus en 2014 (+76% par rapport à 2013), portant le nombre total d'implants posés depuis le lancement du produit, fin 2010, à plus de 17 000.

Accélération de la dynamique de croissance en 2015

En 2015, VEXIM poursuivra son développement conformément à sa stratégie qui vise à imposer le SpineJack® comme une solution innovante de référence dans le traitement des fractures vertébrales par compression, à l'échelle internationale. Avec plus de 250 clients actifs et de nouveaux prospects, les perspectives de croissance sont importantes :

· La zone Europe, qui bénéficie de l'approche de vente directe, devrait se développer à un rythme soutenu au cours des prochaines années, permettant à VEXIM d'atteindre un accroissement conséquent de ses parts de marché.

· La zone International va continuer à se développer grâce à la densification du réseau de distribution, notamment dans des géographies à fort potentiel comme l'Amérique latine et l'Asie.

· Aux États-Unis, le lancement récent des activités commerciales, ainsi que celui de deux nouveaux produits prévu en 2015, devrait contribuer progressivement à la croissance de VEXIM.

Un niveau de trésorerie solide

Compte tenu de 5 M€ levés en décembre dernier par émission d'ABSAAR dans le cadre d'un placement privé, VEXIM disposait au 31 décembre 2014 d'un niveau de trésorerie robuste de 10 M€, qui lui permet de poursuivre sereinement son développement commercial et clinique.

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : « Notre performance commerciale et notre pénétration du marché de la fracture vert
é
brale
étaient très
solide
s
en 2014
.
C'est le résultat de nos investissements
dans l'innovation
et de notre stratégie
commerciale
depuis l'introdu
c
tion en bourse de
VEXIM
il y a
presque
3 ans. C
ette dynamique
de croissance
devrait
s'accélérer
dès 2015,
au fur et à mesure de
la
montée en puissance
de nos activités aux
É
tats-Unis
.
Ainsi
,
grâce à notre structure financière renforcée,
l
es perspectives
de développement
sur l'ensemble de nos marchés sont excellentes et
nous restons entièrement confiants dans
l'atteinte de
notre objectif
:
devenir le
leader
reconnu

sur le marché
international
d
u traitement
de
la fracture vertébrale
.
»

Prochain communiqué :

Résultats annuels 2014 : le 24 mars 2015*

*date indicative, pouvant faire l'objet de modifications. Publication avant bourse.

A propos de VEXIM, La microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital [2] et Banexi Ventures Partners, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack®, un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement
60
employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et au Royaume-Uni ainsi que de distribute
urs notamment en Argentine

,
Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colomb
ie, Panama, Venezuela, Chili, Pé
rou et
Equateur et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en
cours : Mexique, Brésil
.

VEXIM est cotée sur le marché Alternext à Paris depuis le mois de mai 2012.

Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack® [3] , implant pour le traitement des fractures vertébrales

L'avantage majeur du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 minutes, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack® est composée de 3 implants en titane avec 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029
.