Perspectives

Forte progression de la croissance du chiffre d'affaires anticipée au 2ème semestre 2015

La société prévoit toujours d'atteindre le seuil de rentabilité au 4ème trimestre 2015

Toulouse, le 30 septembre 2015 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM / éligible PEA-PME), soci été de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats semestriels consolidés au 30 juin 2015 [1]
.

« Notre entreprise continue de croître à un rythme soutenu sous tous ses aspects. Les ventes augmentent de manière satisfaisante
et devrai
en
t
s'accélérer d'avantage
au second semestre 2015
,
ce qui nous autorise à
penser
que VEXIM
est toujours en bonne voie pour
atteindre
la rentabilité

dans le courant de l'année
. En outre, notre étude clinique
,
lancée en juin dernier pour appuyer la demande d'autorisation réglementaire 510(k)
nécessaire pour
commercialiser le
SpineJack
® aux États
-Unis
,
se déroule comme prévu
.
Pris dans leur ensemble
, ces
succès
démontrent
que
notre s
ociété est
en bonne position
pour devenir un leader mondial sur
le marché
de la fracture vertébrale
»
,
a déclaré Vincent
Gardès
, Directeur Général de VEXIM
.

Forte augmentation des ventes et de la marge brute

Comptes consolidés (en K€)

30	/	06	/201	5
30 [2]	/	06	/201	4

Chiffre d'affaires

6	.	111
4.	918	

Marge brute

4.	392	
3.	647	

en % du chiffre d'affaires

71	,	9	%

74	,	2	%

Charges d'exploitation

-7 . 802

-7. 305

Résultat d'exploitation (perte)

-3. 410

-3. 658

Résultat net (perte)

-3. 6 47

-3. 674

Au cours du 1er semestre 2015, les ventes de VEXIM ont atteint 6,1 M€, soit une hausse de 24% par rapport à la même période en 2014. Cette croissance significative
témoigne de
l'efficacité de la stratégie de vente directe déployée par VEXIM pour le
SpineJack
® en Europe, combinée avec
un réseau de distributeurs spécialisés
dans un certain nombre d'autres pays ciblés.
Les résultats du 1
er
semestre 2015 reflètent également plus de 100 opérations chirurgicales effectuées au moyen d u nouveau système d'injection
de ciment haute viscosité
de VEXIM
,
Masterflow
™.

La marge brute a quant à elle augmenté de 20% par rapport au 1er semestre 2014 et s'élève désormais à
4,4
M
€. En pourcentage
du chiffre d'affaires
, la marge brute pour la période se terminant le 30
j
uin
2015
s'
est
établie
à 72
%.
La baisse de 2 points par rapport à 2014 est entièrement due
a
une variation de stock défavorable sur le premier semestre 2015.

Face à la croissance de 24% du chiffre d'affaires, les charges d'exploitation n'ont augmenté qu e de
7

% par rapport
au
premier semestre
2014
,
pour s'établir à
7,8
M
€.
Cette bonne maîtrise des cha
rges opérationnelles
s'est traduite par
une amélioration de
0,2 M€ du résultat d'exploitation, passé à -3,4 M€. La perte nette
enregistrée
sur la période est
quant à elle
de -
3,6 M€
.

Flux de trésorerie

Au 30 juin 2015, le niveau de trésorerie de VEXIM était de 5,2 M€, ce qui reflète une politique d'investissement mesurée, notamment en termes de développements cliniques et commerciaux
.

Faits marquants du 1er semestre

Avancées cliniques majeures

Au cours du semestre, VEXIM a publié les résultats de deux études cliniques et lancé une nouvelle étude clinique pour appuyer sa demande d'autorisation réglementaire 510(k) afin de commercialiser le SpineJack® aux États-Unis :

- En mars, les résultats à 24 mois d'une étude clinique internationale sur 103 patients ont démontré l'efficacité du SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression aiguës d'origine traumatique.
- En avril, les résultats à un an d'une étude pilote de faisabilité, comparant la sécurité et les performances du SpineJack® à celles du ballon de Medtronic dans le traitement des fractures vertébrales par compression chez des patients ostéoporotiques, ont confirmé la supériorité et l'excellente performance du SpineJack®.

- En juin, VEXIM a annoncé le lancement d'une nouvelle étude clinique destinée à appuyer sa demande d'autorisation réglementaire 510(k) en vue d'obtenir le droit de commercialiser le SpineJack® aux États-Unis. Il s'agit d'une étude prospective randomisée, contrôlée, multicentrique européenne qui permettra de comparer la sécurité et l'efficacité à un an de suivi du

SpineJack
® Nouvelle Génération par rapport à celles du ballon de
Medtronic
auprès de 160 patients souffrant de fractures vertébrales par compression d'origine ostéoporotique
.

Lancement du Masterflow™ en Europe

De par sa simplicité d'utilisation, sa précision et son contrôle, Masterflow™, le système intégré de mélange et d'injection
de ciment
orthopédique
de VEXIM,
facilite
l'accès
au corps
vertébral
et améliore l'injection de ciment à haute viscosité pour le
traitement des fractures vertébrales par compression
.

Principaux objectifs

Développer l'activité commerciale aux États-Unis

VEXIM a ouvert une filiale aux Etats-Unis en septembre 2014 dans le but de structurer le développement de
son activité commerciale
sur le marché américain autour d'un
réseau d'agents et de revendeurs spécialisés
. La société a
fait son entrée sur le marché américain avec la commercialisation de
Masterflow
™ fin 2014,
préparant ainsi le terrain pour le lancement attendu du
SpineJack
®
dans le pays
.

Augmenter la pénétration du marché européen

VEXIM a récemment annoncé la nomination de Gunther Peeters en tant que Vice-président Ventes Europe & Marketing Global
.
La
vaste expérience
de M.
Peeters
dans le business
development
, les ventes, la formation clinique, le marketing, les aspects réglementaires et le développement clinique
sera un atout majeur pour
continuer à
augmenter la
pénétration d
e
marché
du
SpineJack

® en Europe
.

Étendre notre réseau de distribution à travers le monde

VEXIM a l'intention de continuer à étendre son empreinte à l'échelle mondiale grâce au lancement du SpineJack® dans de nouvelles zones géographiques, y compris l'Asie et l'Amérique latine. La société a récemment nommé Remco Maljers en tant que Vice-président Ventes Indirectes & Business Development. Remco a 20 ans d'expérience dans la vente et le marketing, et possède une solide expertise de l'industrie de l'orthopédie et de la colonne vertébrale.

***

Agenda prévisionnel de communication financière 2015* :

Chiffre d'affaires pour le 3ème trimestre : 13 octobre après bourse

*date indicative, pouvant faire l'objet de modifications

À propos de Vexim, le spécialiste de la microchirurgie innovante du dos

Basé à Balma, près de Toulouse, Vexim est une société de dispositifs médicaux fondée en février 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour traiter les pathologies traumatiques de la colonne vertébrale. Bénéficiant du soutien financier de l'actionnaire de longue date Tr
uffle
Capital
[3]
ainsi que de subventions publiques OSÉO,
Vexim
a conçu et développé le
SpineJack
®, un implant unique capable de réparer une vertèbre fracturée et de restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte à l'heure actuelle 60
membres. Elle dispose de ses propres équipes de vente en France, en Allemagne, en Italie, en Espagne, en Suisse, au Royaume-Uni et aux États-Unis, ainsi que de distributeurs en Turquie, en Argentine, à Taïwan, en Belgique, en Estonie, en Pologne, au Portugal, en Afrique du Sud, en Arabie Saoudite, en Colombie, au Panama, au Venezuela, au Chili, au Pérou, en Équateur et dans les pays suivants où le produit est
actuellement en cours d'enregistrement
: Mexique, Brésil.
Vexim
est cotée sur le marché NYSE
Alternext
Paris depuis mai 2012.

Pour de plus amples informations, rendez-vous sur www.vexim.com

SpineJack®, un implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales par compression

L'aspect révolutionnaire du SpineJack® réside dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, à restaurer l'anatomie optimale de la colonne vertébrale et à neutraliser ainsi la douleur et assurer le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient. Grâce à une gamme spécialisée d'instruments, l'insertion des implants dans la vertèbre est réalisée à l'aide d'une chirurgie mini-invasive, sous contrôle radiographique, en 30 minutes environ, ce qui permet au patient de sortir peu de temps après l'opération. La gamme SpineJack ® comprend 3 implants en titane de 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95 % des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients.

La technologie SpineJack® bénéficie du soutien d'experts scientifiques internationaux dans le domaine de la chirurgie de la colonne vertébrale et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

[1] Après avoir fait l'objet d'une revue limitée, les comptes ont été approuvés par le Conseil d'administration le 10
s
eptembre 2015.

[2] Les éléments financiers du premier semestre 2014 ont fait l'objet d'un reclassement entre la marge brute et les charges d'exploitation sans impact sur le chiffre d'affaires ou le résultat
.

[3] Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est une importante société de capital-investissement européenne indépendante. Elle est spécialisée dans l'investissement et le développement d'entreprises technologiques évoluant dans les secteurs des TI, des sciences de la vie et de l'énergie. Truffle Capital gère 550 M€ à travers des FCPR et FCPI, ce qui leur permet dans ce dernier cas d'obtenir des réductions d'impôt (les fonds sont bloqués pendant 7 à 10
ans). Pour de plus amples informations, rendez-vous sur
www.truffle.fr
et
www.fcpi.fr
.