Chiffre d'affaires en croissance de 40% à 8,6M€ et augmentation de la marge brute à 74%

Forte adoption de la technologie SpineJack® auprès des leaders d'opinion

Position de trésorerie solide à 9,4M€ au 30 juin 2016

Objectifs 2016 confirm

Poursuite de la forte croissance du chiffre d'affaires au 2ème semestre 2016

Atteinte de la rentabilité sur l'ensemble du 2ème semestre

Toulouse, le 20 septembre 2016 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM / éligible PEA-PME), société
de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce ses résultats semestriels consolidés au 30 juin 2016
[1]
, en ligne avec les prévisions
.

« Les ventes ont augmenté fortement sur le premier semestre 2016, et cette tendance continue
devrait se
renforcer
au second semestre 2016.
Cela nous
permet de rester confiant sur
notre objectif de profitabilité
en 2016
. En outre, notre étude clinique lancée en juin 2015 pour appuyer la demande d'autorisation réglementaire 510(k) nécessaire pour commercialiser le
SpineJack
® aux États-Unis, se déroule comme prévu. Tous ces succès démontrent que notre société est en bonne position pour devenir un leader mondial sur le marché du traitement de la fracture vertébrale
», a déclaré Vincent Gardès, Directeur Général de VEXIM.

Croissance du chiffre d'affaires de 40%, marge brute en hausse de 45% et réduction importante des pertes

ÂÂÂ

Les ventes de VEXIM ont atteint 8,6M€ au 1er semestre 2016, soit une hausse de 40% par rap port à la même période en 2015
. Cette croissance significative témoigne de l'efficacité de la stratégie de vente directe déployée par VEXIM pour le
SpineJack
® en Europe, combinée
à
un réseau de distributeurs spécialisés
à l'échelle mondiale (Cf. communiqué de presse sur les ventes du 1
er
semestre 2016
[2]
).

La marge brute sur produits vendus a augmenté de 45% en valeur par rapport au 1er semestre 2015 et s'élève désormais à 6,4M€, soit 74,2% du chiffre d'affaires vs. 71,9%. Cette augmentation résulte de la croissance du chiffre d'affaires sur la zone Europe avec des prix de vente stables et reflète également les effets d'une stratégie de vente directe.

Comparées à la croissance de 40% du chiffre d'affaires, les charges d'exploitation n'ont augmenté que de 12% par rapport au premier semestre 2015, pour s'établir à 8,7M€. Cette bonne maîtrise des charges opérationnelles s'est traduite par une amélioration de 1M€ du résultat d'exploitation, passé à -2,4 M€.
La perte nette enregistrée sur la période est quant à elle de -2,5M€.

Comptes consolidés au 30 juin 2016 :

(en M€)

30/06/2016

30/06/2015

Evolution (%)

Chiffre d'affaires

8 , 565

6,111

+40%

Marge brute sur produits vendus (% du CA)

6 , 359 (74,2%)

4,392 (71,9%)

+45%

Charges d'exploitation

8,722

7,802

+12 %

Résultat d'exploitation (perte)

-2 , 363

-3,410

+30%

Résultat net (perte)

-2 , 529

-3,647

+30%

Trésorerie solide de 9,4M€

En janvier 2016, VEXIM a renforcé sa position de trésorerie grâce au succès de son opération d'augmentation de capital par placement privé de 10,4M€
.
Au 30 juin 2016, la trésorerie du groupe
était
de 9,4M€, ce qui permet d'envisager sereinement la poursuite du développement de la société.
La situation de trésorerie actuelle et les flux de trésorerie futurs
devraient
permettre à la société de poursuivre
sa croissance conformément à ses ambitions.

Autres faits marquants du 1er semestre 2016

- Lancement d'une étude médico-économique comparant le SpineJack® au traitement

conventionnel par corset sur 100 patients avec un suivi
à
1 et 2 ans.

- Renforcement de l'équipe de Direction avec l'arrivée de François Cathelineau comme VP Operations et Sébastien Lemoine comme VP International & Marketing.

Objectifs 2016 confirmés

Grâce aux résultats solides réalisés au 1er semestre 2016, VEXIM est en bonne voie pour atteindre ses objectifs 2016
:

- Maintenir une forte croissance du chiffre d'affaires, avec un objectif de 30% à 40% sur la totalité de l'année 2016
.
- Atteindre la profitabilité sur l'ensemble du deuxième semestre 2016 et générer des flux de trésorerie opérationnels positifs.
- Continuer l'expansion internationale avec des annonces de contrats de distribution sur l'Afrique du Sud
et
l'Australie
en 2016
, et le Brésil et la Corée du Sud
en 2017.

- Poursuivre le recrutement des patients de l'étude clinique FDA pour le SpineJack® et pou rsuivre la réflexion sur le modèle adéquat de distribution du SpineJack ® aux Etats - Unis .

- Continuer d'innover sur le traitement des fractures vertébrales à haute énergie avec des projets de développement produits en utilisant la plateforme SpineJack ® .

Présentation des résultats semestriels 2016 lors d'une conférence téléphonique (en anglais)

Le mardi 20 septembre 2016 à 18h30 (heure de Paris)

Pour participer la conférence téléphonique, merci de contacter Alize RP

Par téléphone au : 01 44 54 36 62 Par email à : vexim@alizerp.com

Un enregistrement de la conférence sera disponible sur le site internet de VEXIM pendant 48 heures à : http://vexim.fr/ > Espace actionnaires

***

Agenda prévisionnel de communication financière 2016* :

Chiffre d'affaires pour le 3ème trimestre : le jeudi 13 octobre après bourse

*date indicative, pouvant faire l'objet de modifications

À propos de VEXIM, le spécialiste de la microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux fondée en février 2006. Société experte dans la traumatologie du dos (basse et haute énergie, tumeur), VEXIM s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour traiter les pathologies traumatiques de la colonne vertébrale. Bénéficiant du soutien financier de l'actionnaire de longue date Truffle

Capital
[3]
ainsi que de subventions publiques BPI,
VEXIM
a conçu et développé le
SpineJack
®, un implant unique capable de réparer une vertèbre fracturée et de restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. Elle a également conçu le
Masterflow
TM
,
un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection, et optimise le geste chirurgical.
La Soci
été compte à l'heure actuelle 62
collaborateurs et dispose de ses propres équipes de vente en Europe et d'un réseau de distributeurs spécialisés à l'international
.
VEXIM
est cotée sur le marché
Alternext
Paris depuis mai 2012.
Pour de plus amples informations, rendez-vous sur
www.vexim.com

SpineJack® [4] , un implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

L'aspect révolutionnaire du SpineJack® réside dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, à restaurer l'anatomie optimale de la colonne vertébrale et à neutraliser ainsi la douleur et assurer le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient. Grâce à une gamme spécialisée d'instruments, l'insertion des implants dans la vertèbre est réalisée à l'aide d'une chirurgie mini-invasive, sous contrôle radiographique, en 30 minutes environ, ce qui permet au patient de sortir peu de temps après l'opération. La gamme SpineJack
® comprend 3
implants en titane de 3

diamètres différents, couvrant ainsi 95
% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack
® bénéficie du soutien d'experts scientifiques internationaux dans le domaine de la chirurgie de la colonne vertébrale et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029
.

MasterflowTM 2, le système d'injection de ciment orthopédique haute performance

Le MasterflowTM est un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection et optimise le geste chirurgical. Il permet de maitriser l'injection de biomatériaux dans le corps vertébral. Système complé mentaire au SpineJack ®, le
Masterflow
TM
se distingue par son utilisation simple et précise, avec la possibilité d'interrompre immédiatement l'injection sans inertie. Le
Masterflow
TM
contribue ainsi à la réduction de la douleur chez le patient.
Les premières ventes ont été réalisées aux Etats-Unis en février 2015, et le système a également
obtenu le marquage CE en
février
2015.